

## FAROS ACCELERATOR REGOLAMENTO

1. Faros Accelerator
2. Il settore della Blue Economy
3. Scopo del programma
4. Timeline del programma
5. Panoramica del programma
6. Criteri di ammissibilità ed eleggibilità
7. Come presentare la domanda
8. Processo di selezione e accesso al programma

### 1. FAROS ACCELERATOR

FAROS è l'Acceleratore Blue Economy della Rete Nazionale CDP.

Primo acceleratore italiano dedicato a startup e scale-up nell'ambito della blue economy, FAROS nasce per promuovere un'economia del mare innovativa, favorendo un modello di crescita resiliente e sostenibile.

Promosso da CDP Venture Capital SGR, FAROS è gestito da [ajcube](#), acceleratore di imprese a impatto sociale e ambientale e dal local manager [Wylab](#).

Con un respiro nazionale ed internazionale, FAROS promuove le sue attività attraverso due rilevanti hub italiani, Taranto e La Spezia.

Il successo nello sviluppo e nella realizzazione delle attività è legato alla preziosa collaborazione con enti locali, pubblici e privati, i quali forniscono supporto strategico ed operativo alle startup nel loro processo di crescita e sviluppo, incluso attraverso lo svolgimento di progetti pilota (PoC) finalizzati alla sperimentazione di nuove soluzioni.

#### FAROS | Taranto HUB

Le attività dell'hub sono svolte grazie alla collaborazione con l'**Autorità di Sistema Portuale del Mar Ionio - Porto di Taranto**, partner istituzionale orientato alla promozione a livello globale dello scalo ionico, nonché al rilancio del sistema industriale-logistico e turistico tarantino. I **Main Partner** dell'hub di Taranto sono **Intesa Sanpaolo** e **Fincantieri**.

Si aggiungono le partnership istituzionali del Comune di Taranto, dell'Università di Bari e della Camera di Commercio di Brindisi-Taranto.

## FAROS | La Spezia HUB

Le attività dell'hub sono svolte in collaborazione con l'**Autorità di Sistema Portuale del Mar Ligure Orientale - Porti di La Spezia e Marina di Carrara**, partner istituzionale e territoriale orientato a promuovere l'ecosistema industriale e l'integrazione dei porti di La Spezia e Marina di Carrara.

**Co-Investor** dell'Hub di La Spezia sono **Crédit Agricole** e **Duferco**.

**Main Partner:** Fincantieri.

Si aggiungono le partnership istituzionali del Comune di La Spezia, della Fondazione Carispezia e di PromoStudi La Spezia.

Sostengono il programma importanti **corporate partner** quali ENI – Scuola di Impresa ENI Joule, BCC San Marzano, RINA.

FAROS beneficia inoltre di una vasta **rete di organizzazioni e centri per la ricerca e l'innovazione** che contribuisce allo scouting di startup e condivide il loro know-how attraverso attività di mentoring e training ad alto valore specialistico.

## 2. IL SETTORE DELLA BLUE ECONOMY

Secondo la Commissione Europea, la Blue Economy è un settore in forte crescita che contribuisce con oltre 180 miliardi di euro al PIL Europeo. Nel 2020 ha impiegato direttamente quasi 3,4 milioni di persone, generando circa 523 miliardi di euro di fatturato e 129 miliardi di euro di Gross Value Added (GVA). (Fonte: *The Blue Economy Report, 2023*).

Oltre alle tradizionali attività legate all'oceano, come la pesca, il turismo e il trasporto marittimo, la Blue Economy comprende settori emergenti quali l'energia rinnovabile, l'acquacoltura e la biotecnologia marina, che stanno vivendo un rapido sviluppo. Questi settori, se integrati con approcci "nature-based", come il sequestro di carbonio e la protezione costiera, sono fondamentali per la transizione dell'UE verso un'economia circolare, a emissioni zero e resiliente, in grado di affrontare le sfide globali legate al clima e alla protezione della biodiversità.

Affrontare queste sfide richiede l'adozione di pratiche sostenibili che possano salvaguardare gli ecosistemi marini attraverso azioni volte alla protezione o alla rigenerazione e restaurazione degli stessi, mantenendo vantaggi competitivi a livello economico e creando occupazione.

Startup e innovatori stanno emergendo con soluzioni mirate a ripristinare la salute degli oceani e promuovere una Blue Economy sostenibile, sostenuti da nuovi investimenti pubblici e privati e da piattaforme di supporto (incubatori, acceleratori, piattaforme di matching). Queste innovazioni, che coprono una vasta gamma di settori interconnessi ed interdipendenti, possono guidare una trasformazione sistemica nella Blue Economy.

FAROS intende intercettare queste potenzialità con un programma di accelerazione dedicato a startup nell'ambito della Blue Economy, dell'innovazione portuale e dell'utilizzo responsabile delle risorse marine che mirano a sviluppare soluzioni sostenibili, dirompenti e responsabili.

## 3. SCOPO DEL PROGRAMMA E AMBITI DELLA CALL FOR STARTUP

FAROS si propone di potenziare l'**innovazione** e l'ecosistema imprenditoriale nel campo della **Blue Economy** promuovendo l'innovazione per l'ottimizzazione delle attività portuali e la navigazione sostenibile, sostenendo la tutela e il ripristino degli ecosistemi marini e incoraggiando l'uso consapevole delle sue risorse, supportando l'impiego di dati oceanici e lo sviluppo di sistemi energetici marini.

**Il programma, strutturato attraverso i due hub di Taranto e La Spezia, si pone l'obiettivo di:**

- consolidare il rapporto tra la blue economy, l'innovazione marittima e portuale e le città
- posizionare i due Hub come punti di attrazione internazionale per giovani talenti, startup e innovatori
- rafforzare la relazione tra startup, aziende e un ampio di ecosistema di stakeholder per una catena del valore che metta l'innovazione al centro dei processi
- favorire azioni e approcci secondo i principi della circolarità, della sostenibilità e dello sviluppo locale

L'acceleratore vuole fornire **supporto** nelle fasi di sviluppo e crescita delle più rilevanti **startup** e **scale-up** italiane e internazionali che operano con modelli di business sostenibili e innovativi nei seguenti ambiti:

- **Ocean Data:** sistemi intelligenti e tecnologie innovative per la raccolta, il monitoraggio e la valutazione di dati provenienti dal mare e dagli oceani
- **Ocean Energy Systems:** sviluppo di sistemi energetici sostenibili derivanti da fonti rinnovabili, comprese tecnologie onshore e offshore e soluzioni innovative per lo stoccaggio di energia
- **Sea Health & Restoration:** attività di prevenzione, protezione, ripristino e monitoraggio dell'ambiente e dell'ecosistema marino attraverso l'adozione di soluzioni nature-based
- **Shipbuilding:** processi, tecnologie e prodotti innovativi per una filiera cantieristica e un settore navale più sostenibile
- **Coastal Tourism & Cultural Activities:** servizi per lo sviluppo di un turismo costiero più sostenibile con l'obiettivo di generare di impatto positivo sociale, economico e ambientale
- **Smart Ports & Green Shipping:** processi digitali ed automatizzati per ottimizzare e migliorare la sicurezza delle attività portuali e per ridurre le emissioni di carbonio (decarbonizzazione) dei trasporti marittimi
- **Sustainable Aquaculture:** pratiche di allevamento e lavorazione sostenibili di prodotti ittici e di origine acquatica, volte a ridurre l'impatto ambientale e a proteggere specie marine
- **Disruptive Uses of Blue Resources:** utilizzo e trasformazione delle risorse marine naturali in applicazioni e processi industriali innovativi e dirompenti

## 4. TIMELINE DEL PROGRAMMA

Il programma si sviluppa secondo le seguenti fasi:

- **Call for startup:** 10 aprile 2024 - 16 giugno 2024  
Periodo entro il quale inviare la candidatura per partecipare al programma tramite pagina dedicata sulla piattaforma F6S.
- **Selezione delle startup:** 17 giugno 2024 - luglio 2024  
Selezione delle migliori startup candidate sulla base di criteri predefiniti e degli interessi espressi dai partner partecipanti al programma. Organizzazione del Bootcamp e del Selection Day presso l'Hub di Taranto per le startup Shortlisted.
- **Firma degli accordi di investimento e documentazione accessoria:** agosto 2024 - ottobre 2024
- **Programma di accelerazione e sviluppo progetto pilota:** novembre 2024 - marzo 2025  
Attività di accompagnamento e supporto nello sviluppo del business attraverso il programma di accelerazione; parallelamente, sviluppo di un progetto pilota per alcune delle startup selezionate a seguito di valutazione e selezione da parte dei corporate partner coinvolti nel programma.
- **Demo Day:** marzo 2025  
Evento dedicato alla presentazione degli output del programma di accelerazione e dei progetti pilota a potenziali partner o investitori.

Le date definite sono indicative e possono essere soggette a cambiamenti

## 5. PANORAMICA DEI CONTENUTI

FAROS offre alle startup selezionate un programma di accelerazione imprenditoriale che fornisce sostegno formativo e consulenziale per consolidare il modello innovativo proposto e scalare rapidamente la crescita in termini di risultati sia economici che di impatto sociale e ambientale.

**Nello specifico, le startup selezionate potranno usufruire dei seguenti servizi:**

- **Percorso di accelerazione:** masterclass, lezioni teorico-pratiche, testimonianze, workshop
- **Open innovation:** consulenza e accompagnamento dedicato ad alcune startup per progettare e implementare progetti pilota (POC) con partner industriali
- **Investimento sotto forma di convertendo** di € 75.000 e **potenziali follow-on** tra € 200.000 e € 400.000
- **Mentoring** con esperti del settore che fanno parte della rete di FAROS che conta 40+ organizzazioni che operano nel mondo dell'innovazione e della blue economy
- **Networking** con stakeholder nazionali e internazionali
- **Spazio di lavoro** a disposizione delle startup presso le sedi dell'acceleratore a Taranto o La Spezia per tutta la durata del programma

## Il percorso

Il programma avrà la durata complessiva di 5 mesi caratterizzati da una combinazione di attività online ed incontri in presenza. Sono previste settimane (4) intensive di lavoro in presenza ("Wave") che si terranno con cadenza mensile.

Durante le *Wave* le startup seguiranno moduli formativi incentrati sui temi quali: business modelling, tech validation, positioning, go-to-market, strategic partnership, business development, financial planning, investor relations e corporate governance.

Il percorso prevede lo svolgimento delle seguenti attività:

- **formazione:** masterclass, testimonianze, workshop e lezioni teorico-pratiche (*durante le Wave*);
- **eventi:** i momenti principali, previsti in seduta plenaria, saranno l'Ecosystem Lab (a inizio programma), l'Investor Meeting ed il Demo Day (al termine). Verranno programmate visite e opportunità di networking nei due Hub (*durante le Wave*);
- **tutoring:** ogni startup sarà seguita da un Tutor per verificare l'andamento del programma e per strutturare le deliverables obbligatorie (*online – a cadenza settimanale*);
- **mentoring:** gli incontri con i mentor si svolgeranno in sessioni individuali. I mentor parte dell'ecosistema di FAROS, caratterizzati da un know-how verticale in diversi ambiti della blue economy, potranno supportare le startup sulla base delle necessità di queste ultime. La rete di mentor (40+) si compone di: istituti di ricerca, aziende corporate, network e associazioni, università e politecnici, incubatori ed acceleratori, hub di innovazione con esperienza nella blue economy. I mentor potranno essere attivati in modalità online durante tutto l'arco del programma (*online – su richiesta*);
- **open innovation:** in parallelo al percorso di accelerazione, alcune startup potranno svolgere, in collaborazione con i corporate partner che hanno aderito al programma, progetti pilota (POC) per testare nuove soluzioni. Lo sviluppo di progetti pilota richiede alle startup selezionate un'ulteriore presenza a Taranto o a La Spezia per attività sul campo, quali test o sopralluoghi;
- **percorso di sostenibilità:** il percorso di accelerazione sarà integrato con strategie e orientamento delle startup verso obiettivi di impatto sociale e ambientale. Le startup saranno accompagnate a costruire un piano di crescita intenzionalmente orientato a produrre benefici sociali e per l'ambiente, attraverso strumenti di valutazione e pianificazione che fanno riferimento a standard nazionali e internazionali.

Per l'intera durata del percorso di accelerazione, tutte le startup avranno la possibilità di usufruire di spazi gratuiti a Taranto o a La Spezia.

Data l'internazionalità del programma e della call, sulla base della provenienza delle startup selezionate, i materiali didattici e le lezioni potranno essere realizzati ed erogati in lingua inglese.

## Condizioni di adesione e investimento

A tutte le startup, dopo la firma dell'accordo di investimento, verrà riconosciuto un investimento nella forma di un convertendo pari ad € 75.000 (il 20% del cui valore viene restituito dalle startup agli organizzatori del programma come contribuzione ai costi necessari per l'erogazione dei servizi di accelerazione). L'accordo di investimento è simile ad un SAFE americano (si veda [Simple Agreement for Future Equity](#)) e consente di apportare capitale e nuovi investitori nella compagine societaria, senza cessione di equity societaria immediata (questo avverrà all'atto di un successivo aumento di capitale qualificato della startup).

A seguito del programma di accelerazione alcune startup avranno la possibilità di ottenere un investimento follow-on tra € 200.000 e €400.000.

## 6. CRITERI DI AMMISSIBILITÀ

Possono partecipare al bando le società che soddisfino almeno uno dei seguenti cinque criteri:

- Società italiane a responsabilità limitata (s.r.l.) o società per azioni (S.p.A.) con sede legale in Italia
- Società non costituite, costituende o spin-off universitari che si costituiranno come società responsabilità limitata (s.r.l.) o società per azioni (S.p.A.) con sede legale in Italia
- Società internazionali con founder italiano che apriranno legal entity in Italia successivamente alla fase di selezione
- Società internazionali che apriranno società controllante in Italia successivamente alla fase di selezione
- Società duali (dual companies) con sede legale o operativa all'interno del territorio italiano

**Per accedere al percorso di accelerazione le società devono:**

- avere un prodotto/servizio in fase prototipale o già validato sul mercato
- avere un team o compagine societaria che coinvolga almeno due persone che siano impegnate, in maniera prevalente, nell'impresa;
- avere un impatto sociale, ambientale e/o culturale positivo

In sede di valutazione saranno valutate positivamente imprese con una o più delle seguenti qualifiche:

- startup innovativa a vocazione sociale
- impresa sociale
- società benefit
- con certificazione di B Corp.

Alle startup viene inoltre richiesto di sottostare a criteri di conformità ed ammissibilità in merito al rispetto della legislazione di settore in materia di lavoro e tutela dei lavoratori e di impegnarsi ad impattare responsabilmente sull'ambiente sia a livello di prodotto sia tramite la minimizzazione delle principali performance ambientali.

## 7. COME PRESENTARE LA DOMANDA

Le startup possono candidarsi al programma su [F6S](#) dal 10 aprile 2024 al 16 giugno 2024 ore 23.59 CET.

Le candidature parziali, non finalizzate, inviate attraverso altri canali e/o successivamente alla data del 16 giugno 2024 non saranno ammesse.

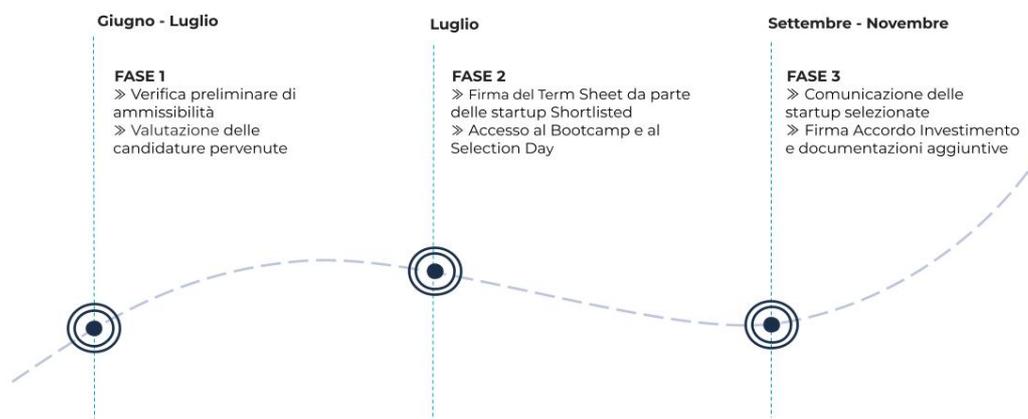
Per finalizzare la candidatura le startup devono caricare sulla piattaforma F6S i seguenti documenti e allegati:

- Investor deck, formato slides in PDF (obbligatorio)
- Piano economico-finanziario previsionale a 3 anni, formato excel (obbligatorio)
- CV dei fondatori (obbligatorio)
- Registrazione della società alla camera di commercio (obbligatorio)
- Struttura degli azionisti (obbligatorio)
- Logo HD dell'azienda (obbligatorio)
- Brevetto/i eventuali (obbligatorio se presente)
- Visura camerale (obbligatorio per le società costituite)
- Link al sito web o altre pagine rilevanti (obbligatorio)
- Business plan, formato testuale in PDF (discrezionale)
- Link ad altri contenuti multimediali rilevanti (discrezionale)

## 8. PROCESSO DI SELEZIONE E ACCESSO AL PROGRAMMA

Le domande, presentate correttamente entro e non oltre il 16 giugno 2024 alle ore 23.59 CET, saranno sottoposte ad una verifica preliminare di regolarità formale, volta ad accertare la correttezza e la completezza della domanda stessa e dei criteri di ammissibilità (punto 6).

**La selezione viene successivamente suddivisa in tre differenti fasi**



## FASE 1

Tutte le startup che hanno superato la verifica preliminare saranno valutate dal team di accelerazione e dai partner del programma secondo i seguenti criteri:

- **Scope:** allineamento della startup con le finalità di FAROS in termini di settori, obiettivi e potenziale impatto all'interno del territorio degli hub
- **Funzionalità e prototipazione:** il prodotto / servizio o la tecnologia siano già stati testati con esito positivo e/o conseguentemente ottimizzati, inclusi i test in ambiente chiuso
- **Impatto:** avere un prodotto / servizio e modello di business ad impatto sociale, ambientale e/o culturale positivo e misurabile ed avere intenzionalità sia rispetto alla creazione di benefici per la comunità che nel dare risposta ai bisogni di tutti gli stakeholder
- **Innovazione e disruptiveness:** capacità di produrre soluzioni sperimentali ed innovative rispetto al contesto di riferimento, attraverso l'utilizzo di processi e/o tecnologie disruptive
- **Sostenibilità economico-finanziaria:** capacità della startup di auto sostenersi autonomamente nel medio-lungo periodo da un punto di vista economico
- **Scalabilità e replicabilità:** capacità di aumentare clienti, volumi, output e/o impatti, in modo esponenziale senza l'uso di risorse proporzionali, anche in luoghi e periodi diversi, senza rivoluzionare il modello di business
- **Team:** adeguatezza e completezza delle professionalità impiegate, presenza di diversi background tecnici e relative competenze

Per la valutazione del profilo di sostenibilità delle startup sarà utilizzato un **modello di rating di impatto integrato**, un sistema di valutazione preliminare (ex-ante) che permette di classificare le opportunità di investimento in base al potenziale di generazione di valore finanziario, ambientale e sociale.

Prima della chiusura della call, alcune startup che avranno finalizzato la candidatura in anticipo saranno invitate a partecipare a incontri online con il team FAROS e i corporate partner. Tali incontri non costituiscono momenti formali di valutazione ma sono pensati per favorire una migliore conoscenza delle startup e dei loro modelli di business.

## FASE 2

Le startup con i punteggi più alti (cd. *Shortlisted*) avranno l'opportunità di partecipare al Bootcamp e al Selection Day di FAROS (per un totale di due giorni), che si svolgeranno nella prima metà di luglio presso l'Hub di Taranto. Il Bootcamp prevede una giornata di incontri con il team FAROS e prove pitch in preparazione per il Selection Day. Quest'ultimo consiste nella presentazione della propria startup attraverso un pitch di fronte ad una giuria composta dai membri del team FAROS e dai partner dell'acceleratore.

Al fine di poter partecipare al Selection Day, a tutte le startup Shortlisted (20-25) verrà richiesto di **firmare un Term Sheet**, contenente i principali termini e condizioni generali di investimento e le modalità di partecipazione al programma.



L'Acceleratore Blue Economy  
della Rete Nazionale CDP

La firma del Term Sheet rappresenta per le startup Shortlisted una condizione sine-qua-non per poter prendere parte al Selection Day e, di conseguenza, per avere successivamente la possibilità di accedere al percorso di accelerazione.

La rinuncia alla partecipazione a seguito della firma del Term Sheet potrebbe prevedere sanzioni per la startup.

Sulla base delle scelte della giuria verranno selezionate le startup che avranno accesso al programma di accelerazione FAROS.

### FASE 3

Il risultato del processo di selezione sarà comunicato alle startup tramite e-mail entro il mese di settembre. Anche alle startup non selezionate o non shortlisted verrà comunicato l'esito della valutazione nello stesso periodo.

Al fine di accedere al programma di accelerazione, alle startup selezionate (8-10) sarà chiesto inoltre di fornire della documentazione aggiuntiva sull'azienda e di firmare i seguenti documenti:

- **Accordo di investimento** – di cui le principali clausole e condizioni già presentate all'interno del Term Sheet
- **Dichiarazioni, garanzie ed obblighi di indennizzo**
- **Contratto di servizi** e modalità di partecipazione al programma, firmato direttamente tra la startup selezionata ed a|cube in qualità di program manager del programma di accelerazione